

Résumé des articles

Wealth distribution and fiscal policy, par Sandrine Catania

Les disparités de patrimoines sont depuis toujours une source d'inégalités sociales. Bien que le début du siècle ait été marqué par une forte déconcentration des fortunes dans les grandes puissances occidentales, on assiste depuis plusieurs décennies à une stabilisation de ces distributions de richesse. La persistance du chômage et les inégalités de revenu qui en découlent peuvent cependant nous laisser penser que cette tendance peut se modifier à nouveau. Nous étudions dans un modèle à générations avec altruisme imparfait la distribution de richesse de long terme ainsi que les inégalités sociales qu'elle engendre. Puis nous introduisons successivement dans le modèle deux types de politique fiscale redistributive : une taxation des héritages et une taxation sur la consommation. L'intérêt de ces politiques est qu'elles produisent des modifications intragénérationnelles qui auront des conséquences intergénérationnelles. Nous effectuons une étude de statique comparative de ces deux politiques pour différencier leurs effets tant sur le plan social que sur le plan économique. Enfin, nous discutons de l'influence des divers paramètres sur la distribution stationnaire de l'économie.

Numéros de classification du *Journal of Economic Literature* : D31, D58, E62.

Quality choice and specialization in North-South trade,
par Luca Lambertini

Nous analysons le commerce de biens verticalement différenciés entre un pays riche et un pays pauvre. En autarcie, on aurait deux monopolistes qui vendent un seul produit mais qui opèrent dans des pays qui ne diffèrent que par leur revenu pro capita. Si on ouvre les frontières, la firme du pays pauvre exportera vers le pays riche (et pas l'inverse). Les consommateurs du pays riche et la firme du pays pauvre en bénéficieront. La libéralisation peut nuire aux consommateurs du pays pauvre si leur revenu pro capita est relativement bas par rapport à celui du pays riche. Le commerce de biens verticalement différenciés apporterait un gain général si les consommateurs ont un niveau de vie assez différentes. Les salaires réels augmentent dans les deux pays suite au commerce, mais relativement plus dans le pays riche. Un tarif d'importation peut réduire le déficit commercial et peut sous certaines conditions également profiter à la firme et au bien-être total du pays pauvre.

Numéros de classification du *Journal of Economic Literature* : F12, F13.

Multi-product cost functions: An application to the production characteristics of secondary education in Flanders, par Mike Smet

Cette étude estime deux fonctions de coût multi-produits pour la population totale de 773 écoles secondaires flamandes qui offrent un programme d'étude de six ans. On détermine, sur base de paramètres estimés par une fonction de coût quadratique et transloglinéaire le degré de rendements d'échelle spécifiques aux options et au produit, ainsi que le degré d'économies d'échelle. Le papier décrit aussi comment les coûts marginaux et les élasticités-coûts sont déduits. Trois domaines d'études majeurs peuvent être distingués. Les charges d'étudiant dans chacun de ces domaines sont utilisés comme variables-output. On prouve les économies d'échelle des options et les rendements d'échelle globaux. Des économies spécifiques au produit peuvent être réalisées particulièrement dans l'éducation technique. On peut également épargner considérablement des coûts en offrant deux domaines d'étude conjointement (effets de rendement d'échelle par paires).

Numéros de classification du *Journal of Economic Literature* : H52, I21, L31.

Chocs asymétriques et dynamique du chômage dans un modèle à deux pays, par J.O. Hairault

Nous nous inscrivons dans le cadre théorique d'un modèle d'équilibre général intertemporel stochastique purement réel à deux pays pour analyser la dynamique des taux de chômage nationaux suite à l'occurrence de chocs asymétriques. Il s'agit en cela d'un modèle non-walrasien dans lequel le salaire est fixé par un syndicat monopoliste dans le cadre de négociations décentralisées dans chaque entreprise, qui décide en dernier ressort du niveau de l'emploi. Un point essentiel de notre modèle est d'introduire une négociation salariale incluant un mécanisme d'indexation des salaires sur les prix à la consommation qui constitue un mode de transmission de chocs réels asymétriques d'offre et de demande. Les chocs d'offre provoquent des conjonctures similaires dans les deux pays, tandis que les chocs de demande sont à l'origine de disparités conjoncturelles. Cette différence s'explique principalement par la dynamique des termes de l'échange.

Numéros de classification du *Journal of Economic Literature* : D58, E32.

Incitation à innover et taxe environnementale: le rôle de la conscience écologique, par Dorothée Brécard

L'objet de cet article est de relier les préférences des consommateurs pour les produits verts, les décisions d'investissement dans la re-

cherche et le développement d'une industrie polluante et l'optimalité de la taxation de ses émissions polluantes dans le cadre de jeux en trois étapes entre les régulateurs et les entreprises de deux pays (choix des taxes, course à l'innovation et concurrence sur le marché du bien). Nous mettons en perspective différentes hypothèses sur les préférences des consommateurs (produits vert et standard homogènes ou différenciés) et les stratégies des entreprises (concurrence en quantité ou en prix). Sans développer ces modèles, nous analysons chaque étape des jeux pour conclure sur l'importance du rôle de la conscience écologique des consommateurs dans la détermination de la politique environnementale optimale.

Numéros de classification du *Journal of Economic Literature*: L11, Q28, H21.